

MARKKINOINTI
VIRITTÄMÖ



MARKKINOINTIOSAAJIA ETSIVÄT YRITYKSET KANTA-HÄME 2020

Hakuprofiilit:

- Coolcenter Forssa Oy
- Delva Oy
- Fetek Oy
- Finn-Korkki Oy
- Helsingin Laudoitus Oy
- Kotirinki Oy
- Laatu-JJ Rakennus Oy
- Makuliha Oy
- Nethit Systems Ltd Oy
- Omasali Oy
- Pajulahden Palvelut Oy
- Papermark Oy
- Procure Oy
- Riihisoft Oy
- Scalar Oy
- Suomen Caravan Media Oy
- Trans Farm Oy
- Upto Oy

AAVA &
BANG &

COOLCENTER FORSSA OY HAKUPROFIILI

Coolcenter Forssa Oy teollisuuden erikoiskylmälaitteita valmistava yritys. Tuotantotilamme sijaitsevat Forssassa, jossa valmistamme muun muassa moduuleista koottavia nouto- ja jakeluautomaatteja, ilman viemäröintiä käytettävissä olevia pakastavia käymälöitä, kylmäpalautusaltaita sekä viinikaappeja. Lisäksi maahantuomme tarkoin valikoituja kylmälaitteivalikoimia alan johtavilta valmistajilta. Osa valmistamistamme tuotteista on teollisille yhteistyökumppaneillemme valmistettavia sopimusvalmistustuotteita. Viinikaapit ja pakastava WV ovat myös kuluttajille suoraan markkinoituja tuotteita. Asiakaskuntamme koostuu pääsääntöisesti yritysasiakkaista kuten päivittäistavarakaupoista, ravintolalaitteiden jälleenmyyjistä sekä hotelleista ja ravintoloista.

Tavoittelemme selkeää kasvua. Tämän tueksi etsimme joukkoomme markkinoinnin osaajaa, joka on valmis ottamaan vastuun yrityksemme markkinoinnin kentästä. Tehtäviisi kuuluvat myynti- ja markkinointimateriaalien suunnittelu ja toteutus, sekä somekanavien ylläpito ja sisällöntuotanto. Toivomme, että sinulla on ymmärrystä markkinoinnista digitaalisessa ympäristöstä sekä kokemusta videoiden tuottamisesta siten, että sinulle on kertynyt jonkinlaista näkemystä aiheesta. Videoita sinun ei tarvitse työssäsi välttämättä itse kuitenkaan tuottaa.

Toivomme, että hakijalla on kokemusta markkinoinnin tehtävistä, tai kenties teollisuuden ja/tai kaupan alalta. Etsimme osaavaa, markkinoinnin kokonaisuuden hallitsevaa tekijää, jonka vuoksi aiempi työkokemus auttaa sinua onnistumaan työssäsi. Olet oma-aloitteinen, aktiivinen ja aikaansaava tekijä, joka pystyy itsenäiseen työskentelyyn, mutta osaa tarvittaessa kysyä neuvoa muilta. Tulet hyvin toimeen erilaisten ihmisten kanssa. Pysyt kärryillä maailman muuttumisesta ja olet kiinnostunut sen vaikutuksista kohderyhmien käyttäytymiseen.

Olemme tiivis ja yhteen hitsautunut työyhteisö. Työnantajana olemme kiinnostava, vakaa ja varma. Yrityksemme tarjoaa mahdollisuuksia kasvaa ja kehittyä ja on henkilöstä itsestä kiinni millaiseksi oma ura yrityksessä muodostuu. Olemme kasvava sekä kiinnostava yritys ja toivomme saavamme sinut mukaan menestystarinaamme. Tarjoamme sinulle monipuolisen ja mielenkiintoisen työn, jossa pääset jättämään oman käden jälkesi mittaamattoman kasvupotentiaalin omaavaan toimintaamme.

www.coolcenter.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

DELVA OY HAKUPROFIILI

Delva Oy on metallien 3D-tulostukseen keskittyvä energinen yritys Hämeenlinnasta. Asiakkaitamme ovat muun muassa kone- ja laitevalmistajat Suomessa ja muissa Pohjoismaissa. Tähtäämme tulevaisuudessa lisäksi laajemmin vientikauppaan. Toimimme asiakaslähtöisesti ja vahvasti verkostoituen. Panostuksemme osaamiseen ja kurinalaiseen tekemiseen sekä merkittävät investointimme tulostuslaitteistoihin tuottavat teollisuusasiakkaillemme huippulaadukkaita komponentteja kovaan käyttöön. Tarjoamme nyt paikkaa vahvassa nosteessa olevan lisäävän valmistuksen parissa, jossa pääset kehittämään ja kehittymään innostuneessa joukossamme.

Etsimme henkilöä digitaalisen markkinoinnin sisällöntuotantoon ja toteuttamiseen sekä muihin markkinointitehtäviin taipumustesi mukaisesti. Markkinoinnin rinnalla pääset työskentelemään myyntiprosessissa esimerkiksi liidien etsinnässä, asiakkuusviestinnässä sekä asiakasrekisterin ylläpidossa. Lisää kehittymismahdollisuuksia tarjoutuu yrityksen sisäisissä kehitysprojekteissa.

Toivomme sinulla olevan napakkaa markkinoinnillista ja myynnillistä otetta ja osaamista erityisesti digitaalisesta markkinoinnista ja sisällöntuotamisesta. Tehtävässä menestymisessä auttaa lisäksi kokemukset asiakkuuksien rakentamisesta ja aidosti asiakaslähtöinen asenne. Arvostamme ymmärrystä valmistavan teollisuuden myynnin prosessista sekä kansainvälisestä kaupasta, mutta kokemus muulta toimialalta voi toimia taustana aivan yhtä hyvin. Englannin ja suomen kielen kirjallinen ja suullinen osaaminen ovat edellytys tehtävässä.

Olemme pieni porukka ja siksi kulttuuriimme kuuluu yrittäjähenkisyys, aktiivisuus ja avoin osallistuminen koko yrityksen toimintaan. Parhaiten joukossa pärjää itsenäinen ja avoin henkilö, jolla on hyvät työelämän perustaidot ja uskallusta tuoda omia ajatuksia esille.

Tarjoamme rennon työporukan, jossa kaikki asiat voidaan käydä läpi ja selvittää yhdessä. Vaikka suhtaudumme hyvin vakavasti tekemiseen ja yrityksen kehittämiseen, meillä nauretaan paljon. Johtamisotteemme on valmentava ja pidämme huolta henkilöstömme hyvinvoinnista. Olemme nuori yritys nopeasti kehittyvällä alalla, luomme jatkuvasti uutta emmekä pelkää ennen tuntematonta.

Jos innostut rakentamaan kanssamme menestystarinaa, tämä on paikka sinulle. Toimialamme kehittyä kovaa vauhtia, joten tarjoamme mahdollisuuden uudenlaiseen osaamiseen. Pääset ottamaan kasvavaa roolia tulevaisuudessa myös kansainvälisessä liiketoiminnassa. Meillä monipuolisuus on työsuhde-etu ja kehität tehtäviäsi vahvuuksiesi pohjalta.

www.delva.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

FETEK OY HAKUPROFIILI

Fetek Oy on forssalainen vuonna 2001 perustettu perheyritys, jonka liiketoiminta voidaan jakaa kolmeen osastoon: metallirakenteiden valmistukseen, teollisuuden kunnossapitoon sekä levyosastoon, jossa vesi- ja plasmaleikkauksen ohella olemme aloittamassa kovahitsattujen levyjen maahantuontia ja myyntiä. Valttinamme on ammattitaidon ja kokemuksen lisäksi joustavuus: pystymme tarvittaessa vastaamaan nopeisiin tilauksiin ja tarpeisiin.

Haemme kasvua liiketoimintamme laajentuessa ja kaipaammekin nyt joukkoomme myynnin osaajaa. Työskentelet pääosin levyosaston alaisuudessa ja pääset tekemään töitä meille uuden kovahitsattujen levyjen maahantuonnin ja myynnin liiketoiminnan käynnistämiseksi sekä muissa myynnin ja markkinoinnin tehtävissä. Kovahitsattujen levyjen liiketoiminta siirtyy meille asiakkaaltamme, jonka kanssa on sovittu perehdytyksestä ja joustavasta asiakkaiden siirrosta.

Tehtäviisi kuuluvat Cerametal -levyjen ja jatkojalosteiden myynti ja tilaukset sekä muiden levyleikkeiden myynti. Lisäksi toimenkuvaasi sisältyy sisällöntuotanto yrityksemme sosiaalisen median kanaviin ja verkkosivujemme ylläpito. Tehtävässä menestyt, mikäli sinulla on hyvät kommunikointitaidot ja kykenet viestimään niin suullisesti kuin kirjallisesti suomeksi ja englanniksi.

Kokemus myynnin ja markkinoinnin tehtävistä katsotaan eduksesi. Saat toimeesi perehdytyksen, mutta teknisen alan osaamisesta on varmasti hyötyä asioiden omaksumisessa. Odotamme järjestelmällistä, suunnitelmallista ja itseohjautuvaa työtettä. Arvostamme kykyä luoda ja ylläpitää toimivia asiakassuhteita.

Olemme leppoisa ja avoin työyhteisö, johon uuden työntekijän on helppo tulla. Työnantajana olemme reilu ja joustava. Pitkät työsuhteet kertovat jotain työntekijöidemme tyytyväisyydestä toimintaamme. Meillä ei ole olemassa mitään erillistä myyntiorganisaatiota tai kiveen hakattuja myynninprosesseja, joten pääset itse vaikuttamaan merkittävästi siihen, miten haluat tehtäväsi hoitaa.

www.fetek.fi

Lisätiedot:
Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

FINN-KORKKI OY HAKUPROFIILI

Finn-Korkki on kokenut metallisulkimien ja suljinlaitteiden valmistaja. Brändejämmme ovat RingCrown, RipCap & LuxTop. Olemme toimineet alalla jo yli 40 vuotta ja vuosien kokemus on tuonut meille vakaan aseman luotettavana alan toimijana. Panostamme tutkimukseen ja tuotekehittelyyn jatkuvasti, jotta voimme palvella asiakkaitamme entistä paremmin. Suurin osa tuotteistamme valmistetaan vientiin kohdemaiden ollessa ympäri maailman. Asiakkaitamme ovat kaikenlaiset pullotusyritykset, mutta viime vuosina erityisesti pienten yritysten osuus kokonaisuudesta on kasvanut. Koska toimimme kansainvälisillä markkinoilla, nojaa markkinointimme vahvasti verkkosivuihin, Google Adsiin, Europagesiin sekä tuoreimpana Alibabaan. Nyt haluamme ottaa sosiaalisen median sekä sähköpostimarkkinoinnin paremmin haltuun.

Haluamme lähteä hakemaan kasvua entistä vahvemman markkinoinnin avulla. Kansainvälisille markkinoille suunnatut toimenpiteet painottuvat täysin digiin, minkä vuoksi haemme joukkoomme vahvistusta markkinoinnin koordinaattorista. Sinun tehtäväsi on lähteä vahvistamaan brändin tunnettuutta ja uskottavuutta yhtenäistämällä markkinointiviestintää eri kanavissa. Tehtäväsi on suunnitella ja tuottaa sisältöjä sosiaaliseen mediaan (Facebook, LinkedIn). Suunnittelua teet yhdessä tiimin kanssa mutta toteuttaminen, seuranta, kehittäminen ja dataan perustuva raportointi on sinun tehtävänäsi. Näiden lisäksi pääset kehittämään verkkosivuja hakukoneoptimoinnin näkökulmasta.

Tehtävässä menestyy analyttinen ja motivoitunut henkilö, joka haluaa saada monipuolista kokemusta sisällöntuotannosta ja digimarkkinoinnista kansainvälisessä ympäristössä. Sinulla on hyvä paineensietokyky, hoidat tehtäväsi hyvin annetuissa aikarajoissa ja osaat priorisoida. Kaikesta kielitaidosta on sinulle etua, edellytämme kuitenkin englannin ja suomen hyvää osaamista. Sinulla on alaan ja tehtäviisi liittyvää relevanttia koulutusta ja kokemusta. Olet käyttänyt verkkopalvelun sisällönhallintaan liittyvää työkalua kuten Joomlaa sekä sähköpostimarkkinoinnin työkalua kuten ActiveCampaignia. Hallitset Office'n työkalut, Google Analyticsin perusteet ja sosiaalisen median markkinoinnissa tarpeelliset työkalut. Olet käyttänyt jotakin SAAS-järjestelmää, kuten Salesforcea. Arvostamme myös myynnin kokemusta.

Meistä saat rennon ja hyvän työyhteisön. Työilmapiiri on hyvä ja kannustava, rento ja aikaansaava. Me kaikki haluamme tukea sinua onnistumisessa parhaamme mukaan. Tulet tekemään tiivistä yhteistyötä toimitusjohtajan sekä vientimarkkinointi ja -myyntipäällikön kanssa, eli sinulla on erinomainen mahdollisuus oppia ja kehittyä markkinoinnin ammattilaiseksi. Kokonaisuudessaan tarjoamamme rooli tarjoaa sinulle laajat kehitysmahdollisuudet. Työskentelemme kansainvälisillä markkinoilla ja tavoittelemme selkeää kehitystä, tervetuloa matkalle mukaan!

www.finn-korkki.com/fi/

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

FINN-KORKKI OY JOB DESCRIPTION

Finn-Korkki is an established manufacture of metal bottle caps and capping equipment. Our brands are RingCrown, RipCap & LuxTop. We have been in the industry for over 40 years. Years of experience has given us a solid position as a reliable player in the field. We invest in research and product development continually to serve our customers even better. Most of our products are manufactured for export to countries all around the world. Our customers include all kinds of bottling companies but during the last few years the share of smaller companies has increased. Due to operating in international markets, our marketing efforts are focused on digital channels such as our website, Google Ads, Europages and the newest addition, Alibaba. Now, we want to focus on email marketing, social media adverts and social media content even more in the future.

We are now pursuing growth by focusing heavily on marketing – or more specifically on digital marketing. We are looking for a digital marketing coordinator to help us build brand awareness and credibility by unifying our marketing communications. Your tasks include planning and creating professional adverts and content for our social media channels, eg. Facebook and LinkedIn. Planning is done in cooperation with the marketing team but implementing, following, development and data-based reporting are your responsibilities. Moreover, you get to develop our website from a search engine optimization perspective.

In order to succeed in this position, you need to be analytic and self-motivated person eager to gain useful experience in content creation and digital marketing in an international environment. You perform well under pressure, finish your tasks under given deadlines and are able to prioritize. We require professional working proficiency in Finnish and in English, and any additional language skills are considered a bonus. You have relevant experience and education in your field. Knowledge of web content management systems like Joomla and experience of using email marketing platforms such as ActiveCampaign is expected. You know the basics of Office tools, Google Analytics and the tools used in social media marketing. You have the ability to use online SAAS apps like Salesforce. Experience in sales is also valued.

We are an easy-going bunch and generally we have a good work community. The atmosphere is supportive and relaxed but also hard-working. We want to support each other as well as we can. Close cooperation with our CEO and Export Marketing & Sales Manager gives you a great opportunity to grow professionally towards becoming a high-level marketing professional. This role gives you substantial possibilities to grow as a marketing professional. We operate internationally and proceed towards significant growth – welcome along!

www.finn-korkki.com/en/

Lisätiedot:
Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

HELSINGIN LAUDOITUS OY HAKUPROFIILI

Helsingin Laudoitus Oy on vuonna 2007 perustettu paikallavalurakenteisiin, betonilattioihin ja elementtiasennuksiin erikoistunut yritys. Tarjoamme asiakkaillemme kokonaisvaltaisen palvelun suunnittelemalla ja toteuttamalla työn kokonaisuudessaan. Scandic Form Oy on Helsingin Laudoitus Oy:n perustajan vuonna 2016 perustama yritys, joka toimii paikallavalumuottien ja -tarvikkeiden maahantuojaana sekä muottien ja tarvikkeiden vuokraajana ja myyjänä.

Haemme yhdessä tytäryhtiömme Scandic Form Oy:n kanssa tiimimme täydennykseksi markkinoinnin osaajaa. Työskentelet tasapuolisesti saman konsernin kahdessa eri yrityksessä. Kaipaamme apuasi markkinointimme kehittämisessä ja systemaattisessa toteutuksessa. Työnkuva keskittyy molempien yritysten säännölliseen sisällöntuotantoon. Tehtävä sisältää somemarkkinointia, sisällöntuottamista verkkosivuille sekä referenssivideoiden ja -kuvien ottamista sekä niiden yhdistämistä myyntimateriaaleihin. Pääset myös ideoimaan, järjestämään ja organisoimaan asiakkaillemme suunnattavia tapahtumia. Sinulla on mahdollisuus toteuttaa myös kansainvälistä markkinointia.

Tehtävässä menestyy lahjakas markkinoinnin osaaja, jolta löytyy mahdollisesti myös ripaus kirjallista nerokkuutta. Sinulla on vahva sekä suullinen että kirjallinen suomen ja englannin kielen taito. Vahva venäjän tai ruotsin kielen osaaminen katsotaan eduksesi. Toivomme myös aikaisempaa työkokemusta markkinoinnin parista. Odotamme sinulta oma-aloitteista, luovaa ja ahkeraa työtettä. Tuot rohkeasti esille omia ideoitasi ja osaat ajatella asioita boksen ulkopuolelta. Haluamme erottua muista rakennusalan yrityksistä, joten nyt sinulla on oiva mahdollisuus päästä luomaan täysin uutta.

Työyhteisössämme vallitsee ihana, lämmin ja välittävä ilmapiiri. Kaikki ovat aina valmiita auttamaan toisiaan, sekä töissä että töiden ulkopuolella. Järjestämme paljon henkilöstön yhteisiä tapahtumia sekä vietämme paljon aikaa yhdessä vapaa-ajalla. Porukassamme on vahva me-henki ja meillä on vahva usko sekä tahtotila tulevaisuudessa menestymiseen. Työnantajana olemme reiluja, läpinäkyviä ja joustavia. Työntekoon on luotu hyvät puitteet ja työ on monipuolista.

Meillä ei ole valmista markkinointitiimiä, joten sinulla on mahdollisuus päästä luomaan markkinointiprosessit molempiin yrityksiin. Tulet työskentelemään läheisesti toimitusjohtajien kanssa, jotka auttavat ja tukevat sinua uusien ideoiden toteuttamisessa. Mikäli haluat olla osana kasvavia yrityksiä ja avainasemassa markkinoinnin kehittämisessä, on hakemamme paikka tarkoitettu juuri sinulle. Meillä pääset käyttämään luovuuttasi ja kokeilemaan asioita, joita muut rakennusalan yritykset eivät uskalla tehdä. Yritystemme toimipaikat sijaitsevat Lopella, Vantaalla sekä Helsingissä ja toimipaikkanasi voi olla kumpi vain näistä.

www.laudoitus.fi
www.scandicform.com

Lisätiedot:
Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

KOTIRINKI OY HAKUPROFIILI

Kotirinki on vuonna 2002 perustettu, kotisiivoukseen erikoistunut kotimainen ketju. Palvelemme asiakkaitamme eri puolilla Suomea tavoitteena tyytyväiset asiakkaat. Paikallisesti Kotiringin palvelua tuottavat ammattitaitoiset Kotirinki-yrittäjät. He vastaavat henkilökohtaisesti asiakkaidemme tyytyväisyydestä. Kotirinki-yrittäjien kouluttajana ja tukena toimii Hämeenlinnassa sijaitseva Kotirinki-palvelukeskus. Kotiringin suosituin palvelu on säännöllinen kotisiivouksen Puhtausohjelma. Asiakas voi tilata halutessaan myös erilaisia lisä- ja kertapalveluita. Palvelumme kulmakiviä ovat helpous, luotettavuus ja ammattitaidolla tehty työ.

Haluamme panostaa aktiiviseen myyntiin ja markkinointiin, joten haemme joukkoomme markkinoinnin osaajaa. Hoidamme keskitetysti markkinoinnin Kotirinki-yrittäjien puolesta. Tehtäviisi kuuluvat markkinointimateriaalin, kuten blogien, somepostauksien ja uutiskirjeiden tuottaminen digitaalisiin kanaviimme sekä asiakaspalvelutehtävät sähköpostiviestien ja puheluiden muodossa. Näiden lisäksi kehität omalta osalta markkinoinnin ja myynnin prosesseja osana myynti- ja markkinointitiimiämme.

Tehtävässä menestyt, mikäli sinulla on kokemusta markkinoinnista eri digikanavissa ja olet kiinnostunut myös sisällöntuotannosta. Lisäksi digitaalisten työkalujen käyttäminen on sinulle luontaista. Tehtävä edellyttää myös hyvää englannin ja suomen suullista sekä kirjallista taitoa. Kaupallisen alan koulutus on plussaa ja arvostamme ylipäättään kaupallista ajattelutapaa ja avarakatseisuutta. Voit olla työurasi alussa tai jo kokeneempi tekijä. Yrityksen kasvun myötä myös sinulla on mahdollisuus kasvaa omassa roolissasi ja ottaa halutessasi lisää vastuuta sekä siten muokata omaa työnkuvaasi.

Olemme positiivinen ja hyvän työskentelyilmapiirin omaava työyhteisö ja pääset osaksi tiivistä asiakashankinta ja -palvelutiimiämme. Lisäksi palvelukeskuksessamme työskentelee myös yrittäjähankinta ja -palvelutiimi. Muutoin palvelukeskustamme pyörittää pieni, moderni ja keskusteleva työyhteisö. Tarjoamme sinulle näköalapaikan yrityksessä, jossa pääset vaikuttamaan suomalaisten asuinviihtyisyyteen puhtauden muodossa. Palveluillamme on kova kysyntä, joten tulet osaksi kasvuyritystä ja mukaan tekemään kasvua. Lisäksi sinun on halutessasi mahdollista näyttää kyntesi ja edetä urallasi.

www.kotirinki.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

LAATU-JJ RAKENNUS OY HAKUPROFIILI

Laatu-JJ Rakennus Oy on tasaista kasvua tekevä perheyritys, joka toteuttaa rakennustöitä avaimet käteen periaatteella. Kymmenen vuoden aikana yritys on luonut maineen luotettavana ja jämptinä toimijana. Vaikka yrityksemme on perustettu 2010, löytyy meiltä rakentamisalan kokemusta jo yli kahden vuosikymmenen verran. Palvelemmekin asiakkaitamme rakennusallalla melko kattavasti. Pääasiassa rakennamme uutta ja remontoimme vanhaa – tosin joskus olemme jopa käyneet istuttamassa alppiruusun. Rakentajien lisäksi palveluksessamme työskentelee ammattitaitoinen sisustussuunnittelija.

Markkinointia on meillä tähän asti tehty vain muiden töiden ohessa ja koemme, että nyt on oikea hetki valjastaa suunnitelmallinen markkinoinnin tekeminen osaksi kasvua ja asiakaskokemuksen kehittämistä. Tarjoamme näytön paikkaa jämptille markkinoinnin ja myynnin osaajalle. Meillä pääset vaikuttamaan vahvasti omaan työnkuvaasi, sillä meillä ei ole vielä valmista markkinoinnin johtamisen ja toteuttamisen mallia. Saat työssäsi onnistumiseen kuitenkin kaiken tarvittavan tuen ja sopivat välineet.

Tehtävässä onnistuminen edellyttää itsenäistä otetta sekä kokemusta tuloksellisen myynnin ja markkinoinnin rakentamisesta. Tärkein markkinointikanavamme tulee olemaan sosiaalinen media ja yrityksemme verkkosivut, joten näiden pitkäjänteinen kehittäminen on työssäsi keskeisessä roolissa. Työ sisältää myös asiakaskontaktointia sekä yhteydenpitoa asiakkaisiin.

Odotamme motivoitunutta ja kehitysorientoitunutta asennetta. Sinulla on hyvät vuorovaikutustaidot ja tulet hyvin toimeen erilaisten ihmisten kanssa. Sovit tehtävään, jos kuvaillet itseäsi ulospäinsuuntautuneeksi, oppimiskykyiseksi sekä oma-aloitteiseksi. Sujuva suomen kielen kirjallinen ja suullinen taito on työssäsi välttämätön. Englannin kielen osaaminen on plussaa.

Työyhteisömme on jokseenkin miesvaltainen ja mukaan mahtuu eri ikäisiä osaajia. Vaikka teemme kovasti töitä, meille on tärkeää, että työskentely on myös hauskaa. Työnantajana olemme reilu, joustava ja pidetty, josta viestivät henkilöstömme sangen pitkät työsuhteet. Pyrimme siihen, että jokainen voi kertoa meille huolensa vapaasti. Meillä pääset työskentelemään osana motivoitunutta tiimiä ja pääset vaikuttamaan siihen millaiseksi myyntimme ja markkinointimme tulevaisuudessa rakentuu. Jos jokin tässä ilmoituksessa siis kolahti, tule kasvamaan kanssamme. Toimimme Forssasta käsin, mutta uskomme että etsimämme henkilö saa halutessaan hommat hoitumaan myös etäyhteyksien päästä.

www.laatujj.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

MAKULIHA OY HAKUPROFIILI

Vuonna 1991 perustettu perheyrittäjä Makuliha tunnetaan lihaisista leikkeleistä, käsityönä valmistetuista erikoismakkaroista ja yllättävistä makuyhdistelmistä, jollaisista muut vain haaveilevat. Kaikki tuotteet kehitetään ja valmistetaan Tammelassa sijaitsevalla maatilalla aidoista raaka-aineista ja suomalaisesta lihasta. Avainsanoja tekemisessä ovat aitous, jäljittelemättömyys ja laadukas tekeminen.

Tulevaisuuden kasvutavoitteet tarvitsevat tuekseen entistä vahvemman Makuliha-brändin, mikä tarkoittaa sitä, että etsimme nyt joukkoomme osaajaa, joka kykenee viemään Makulihan sille kuuluvalla tasolla. Perinteisten markkinointikanavien rinnalla sinun on kyettävä avaamaan uusia polkuja, jotta tietoisuus näistä loistavista tuotteista tavoittaa myös tulevaisuuden kuluttajan.

Tulet työskentelemään läheisesti markkinoinnin parissa ja olemaan tärkeä tuki myynnin ja hallinnon henkilöille. Tämän lisäksi somekanavien sekä sisäisen viestinnän kehittäminen ja ylläpitäminen on osa työtäsi. Tehtävässä pääset myös toteuttamaan brändiuudistusta yhdessä muun tiimin kanssa. Lisäksi osallistut tilapuoletamme uudistamiseen ja kehittämiseen.

Odotamme sinulta järjestelmällistä, positiivista ja aktiivista työtettä. Työssä korostuu itseohjautuvuus, oman tekemisen suunnittelu sekä tehokas ajanhallinta. Olet utelias ihminen ja sinulla on vahva halua jatkuvaan uuden oppimiseen. Olet tietoteknisesti lahjakas ja erilaisten sovellusten käyttäminen sekä uusien oppiminen luonnistuu sinulta hyvin. Kaupallinen koulutus tai työkokemus ovat ehdottomasti eduksesi.

Olemme tiivis 40 hengen työyhteisö, joka muodostuu sekä tuotannollisista että myynnillisistä ihmisistä. Olemme huumorintajuisia porukkaa ja käymme jatkuvasti avointa vuoropuhelua keskenämme. Olemme joustava toimija ja meillä on valmius reagoida nopeasti tilanteessa kuin tilanteessa.

Mikäli haet monipuolista kaupallisen alan tehtävää, jossa pääset kehittämään, kehittymään ja vaikuttamaan, on hakemamme paikka sinulle. Tarjoamme mahdollisuuden päästä näkemään ja kokemaan elintarvikebisneksen kokonaisuuden laaja-alaisesti. Tarjoamme erinomaisen tiimin tuekseen työssä, jolla on merkitys.

www.makuliha.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

NETHIT SYSTEMS LTD OY HAKUPROFIILI

Forssassa sijaitseva Nethit Systems Ltd Oy on monikanavaisen kaupan ohjelmistojen asiantuntija ja alan pioneeri. Kehitämme, toimitamme ja ylläpidämme Flowvy kassavirtaratkaisua, joka sisältää kassajärjestelmän, toiminnanohjausjärjestelmän ja verkkokauppajärjestelmän yhtenä helposti hallittavana kokonaisuutena. Olemme toimittaneet ja ylläpidämme yli 200 monikanavaisen kaupan toteutusta lukuisille eri kaupan toimialoille. Kokemusta olemme kerryttäneet alalta aina vuodesta 2002 lähtien.

Haemme kahta markkinoinnin osaajaa toteuttamaan laadukasta ja tuloksellista markkinointia asiakkaillemme. Tehtäväkenttäsi kuuluu asiakkaidemme Facebook ja Google Ads -mainonnan ylläpitoa, verkkokauppaa ja asiakkaan liiketoiminnan konsultointia. Tehtävänäsi on ratkaista asiakkaidemme markkinoinnin haasteita sekä tuottaa heille mahdollisimman laadukasta sisältöä ja tehokkaita markkinointikampanjoita monipuolisesti digitaalisissa kanavissa.

Tehtävässä menestyt, mikäli sinulla on osaamista ja/tai kokemusta Facebook Business Managerin ja Googlen markkinointityökalujen (kuten Google Ads, Analytics, Spreadsheet) hyödyntämisestä markkinoinnissa. Plussaa on myös se, jos olet näppärä Excelin käyttäjä. Uskallat ja osaat perustella näkemyksesi markkinoinnista asiakasyritystemme johtajille. Työssäsi olet rohkeasti toimeen tarttuva, kommunikoit sujuvasti erilaisten ihmisten kanssa ja sytyt digitaalisen markkinoinnin ainutlaatuisista mahdollisuuksista.

Vaikka olemmekin suhteellisen suuri 27 työntekijän yritys, teemme paljon asioita yhdessä ja meillä on oikeasti mukavaa porukalla. Pääset osaavan nelihenkisen markkinointi- ja myyntitiimimme osaksi digimarkkinoinnin eturintamaan. Työnantajana olemme sekä joustava että sopivassa määrin vaativa – pääset takuuvarmasti ottamaan kasvuharppauksia omalla urallasi. Yrityksenä olemme kasvava ja dynaaminen.

Tarjoamme sinulle monipuolisen ja mukaansatempaavan työn verkossa tapahtuvan ostamisen ytimessä. Kahta samanlaista työpäivää ei meillä taatusti tule vastaan. Pääset oppimaan ja jalostumaan kanssamme digimarkkinoinnin ehdottomaksi ammattilaiseksi. Varmista siis paikkasi voittajien tiimissä ja hae meille.

www.nethit.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

OMASALI OY HAKUPROFIILI

Omasali Oy toimii oppaana ja apuna kuntosali- ja liikuntavälineiden kirjavassa viidakossa. Vuonna 2010 perustetulla Omasali Oy:llä on jo vuosien kokemus erilaisten ja erikokoisten kuntosalien ja liikuntatilojen toteuttamisesta koteihin, yrityksiin, taloyhtiöihin ja julkisiin tiloihin. Tuotevalikoima on Suomen laajimpia ja asiakkaita ovat useat business parkit, korkeakoulut, taloyhtiöt, yritykset sekä kaupalliset salit.

Olemme kasvaneet yrityksen perustamisesta saakka tasaisesti ja samaa hyvää tekemistä on tarkoitus jatkaa myös tulevaisuudessa. Tarvitsemme nyt kasvun tueksi ihmistä, jolla on hyvä ymmärrys ja osaaminen nykyaikaisesta myynnistä ja markkinoinnista. Tehtäviisi kuuluu aktiivinen, tuloksekas myyntityö, myyntiprosessin kehittäminen sekä projektinhallinta asiakkuuden eri vaiheissa. Halutessasi pääset myös suunnittelemaan tulevaisuuden saleja yhdessä osaavan tiimin kanssa. Myyntityön lisäksi jatkossa tehtäviisi voi oman mielenkiintosi mukaan kuulua esimerkiksi erilaiset markkinoinnin tehtävät, kuten sosiaalisen median kanavista huolehtiminen yhdessä kumppanimme kanssa sekä verkkosivuston ja verkkokaupan päivittäminen sekä ylläpitäminen olemassa olevien sekä uusien tuotteiden osalta.

Tehtävässä menestyminen edellyttää kaupallista koulutusta. Kokemus tuloksellisesta myyntityöstä sekä muu alan kokemus katsotaan eduksesi. Koska osa päämiehistämme ovat ulkomaisia yrityksiä, on englannin kielen osaaminen sinulle plussaa. Odotamme periksiantamatonta, itsenäistä, vastuuntuntoista ja tavoitteellista työtettä. Onnistuminen myyntityössä edellyttää positiivista ja ulospäinsuuntautunutta tapaa työskennellä. Nautit vuorovaikutustilanteista erilaisten ihmisten kanssa niin kasvokkain kuin puhelimitse.

Työyhteisössämme on hyvä työilmapiiri ja olemmekin tiiviisti yhteen hitsautunut työyhteisö. Kaikilla meillä on omat tehtävämme, jotka hoidamme itsenäisesti. Tuemme toisiamme ja autamme tiimikaveria aina tarvittaessa. Työnantajana panostamme henkilöstöemme jaksamiseen ja tarjoamme kaikille hyvät liikuntaedut. Meillä pääset työskentelemään kasvavassa yrityksessä kiinnostavalla alalla. Tämä on myös hyvä tilaisuus kerätä kokemusta isoista projekteista.

www.omasali.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

PAJULAHDEN PALVELUT OY HAKUPROFIILI

Liikuntakeskus Pajulahti on Lahden Nastolassa toimiva vapaa-ajan, liikunnan, valmennuksen ja koulutuksen monipuolinen keskus. Olemme myös Suomen ainoa Olympiakomitean että Paralympiakomitean virallinen valmennuskeskus. Toiminta-ajatuksenamme on lisätä liikunnan avulla ihmisten ja yhteisöjen terveyttä, järjestää korkeatasoista liikunta-alan ammatillista koulutusta sekä tarjota huippuolosuhteet ja laadukasta osaamista urheilualmentamiseen.

Toteutamme markkinointia hyvin monipuolisesti ja etsimmekin joukkoomme monipuolista markkinointiosaajaa digipainotuksella. Haluamme kehittää markkinointiamme jatkuvasti, erityisesti sen digitaalista toteutusta. Työtehtävistäsi keskittyy verkkokauppaan (WordPress, WooCommerce) sekä itse kaupan että asiakkaan ostopolun kehittämiseen, sekä myöskin käytännön tekemiseen. Meillä menestyäksesi ei tarvitse olla monimestari, mutta on suuri etu, jos sinulla on kokemusta esimerkiksi some- tai hakukonemarkkinoinnista tai kotisivujen päivittämisestä ja hakukoneoptimoinnista.

Tehtävässä menestyminen edellyttää digiosaamisen lisäksi halua kehittää itseään sekä kehittyä tehtävässä. Arvostamme myös kokemusta ja/tai näkemystä asiakkuuksien kehittämistä ja myynnistä. Odotamme ratkaisukeskeisyyttä, itsenäistä ja aikaansaavaa työtettä sekä rohkeutta tuoda uusia ajatuksia esille. Meille on tärkeää, että asiat viedään sovitusmaaliin. Uskallat tarvittaessa kysyä myös neuvoa.

Pääset osaksi rentoa tiimiä, joka osaa pysyä myös asiassa. Meille on tärkeää, että tunnet itsesi osaksi myynnin ja markkinoinnin 13 hengen tiimiä. Työskentelyämme leimaa positiivinen ja tuloshakuinen asenne työn tekemiseen. Teemme töitä yhdessä ja arvostamme rohkeutta uusille ajatuksille ratkaisuja etsien. Jaamme yhteiset arvot, joita ovat mielenkiinto liikuntaan, hyvinvointiin, luontoon ja urheiluun. Asiakaspalvelurajapinnassa asiakaspalveluhenkisyys on myös meitä yhdistävä tekijä. Olemme valmiita auttamaan asiakasta tilanteessa kuin tilanteessa.

Meillä pääset työskentelemään liikunta- ja hyvinvoinnin huippuammattilaisten joukossa. Tarjoamme markkinoinnin työtehtävän, jossa on mahdollista kehittyä ja toteuttaa markkinointia monikanavaisesti. Jos innostuit arvoistamme sekä työskentelystä liikunnan ja hyvinvoinnin parissa huippujoukossa, tämä tehtävä on juuri sinulle.

www.pajulahti.com

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

PAPERMARK OY HAKUPROFIILI

Papermark Oy on vuonna 1994 perustettu hämeenlinnalainen perheyritys. Tarjoamme yksilölliset ja ympäristöystävälliset paperi- ja kartonkituotteet aina asiakkaan toiveiden ja tarpeiden mukaisesti. Tuotamme asiakkaillemme myyntipakkauksia, postitustuotteita sekä joulu- ja vuosikalentereita. Valmistamme kaikki tuotteet kustannustehokkaasti ja laadukkaasti. Palvelemme kaikkia asiakkaitamme kokoon katsomatta ympäri Suomea.

Yrityksemme historian aikana olemme pystyneet kasvattamaan toimintaamme jatkuvasti maailmassa tapahtuneista muutoksista, kuten digitalisaatiosta huolimatta. Jatkaaksemme kehittymistä, tulee meidän panostaa myyntiin ja markkinointiin entisestään. Tämän vuoksi etsimmekin nyt tiimiimme myynnin ja digitaalisen markkinoinnin moniosaajaa. Tarvimme lisäksi kenttämyyntiin henkilöstä, jolla on hyvä ymmärrys ja osaaminen nykyaikaisesta myynnistä ja markkinoinnista.

Tehtäviisi kuuluu aktiivisen myyntityön tekeminen sekä digitaalisen markkinoinnin toteuttaminen. Tule olemaan tärkeä osa yritystämme ja pääset kehittämään yhdessä tiimin kanssa meidän myynnin ja markkinoinnin prosesseja. Tehtävässä menestyt hyvällä suomen kielen suullisella ja kirjallisella taidolla. Hyvä englannin kielen osaaminen katsotaan eduksesi.

Käytännön kokemus ja motivaatio kehittyä myyntityössä on tärkeää tehtävässä onnistumisen kannalta. Tunnet sosiaalisen median lainalaisuudet niin yleisesti kuin markkinoinnillisestakin näkökulmasta. Hyvän myyntityön ja asiakaspalvelun periaatteet tulevat sinulle luonnollisesti. Painoalan kokemus tai kaupallinen koulutus on plussaa. Odotamme sinulta innovatiivista, työhön sitoutunutta ja aktiivista työtettä. Olet sosiaalinen eikä sinua jännitä olla yhteydessä potentiaalisiin asiakkaisiin sähköisesti, puhelimitse tai fyysisesti. Sinulla on pilkettä silmäkulmassa töitä tehdessä ja omaat luovaa ratkaisukeskeistä otetta.

Työyhteisönä olemme 20 henkilön tiivis tiimi, joka tekee vahvasti yhteistyötä yhteisten tavoitteiden eteen. Porukkamme koostuu moniosaajista ja aina löytyy henkilöitä, jotka ovat valmiita auttamaan toisiaan työssä onnistuakseen. Tuotannon henkilökuntamme on tärkeä markkinointiargumenttimme ja olemmekin saaneet useammalta asiakkaaltamme kiitoksia ja kehuja yrityksemme positiivisesta hengestä. Henkilöstömme on meidän tärkein voimavara, jonka vuoksi haluamme panostaa heidän jaksamiseen ja hyvinvointiin.

Mikäli haluat olla tärkeässä osassa yrityksemme tulevaa kasvua ja tehdä monipuolisesti sekä myyntiä että markkinointia, on hakemamme pesti sinua varten. Pääset kehittämään myynnin ja markkinoinnin kokonaisuutta läheisesti yhteistyössä muiden hallinnon puolen henkilöiden kanssa.

www.papermark.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

PROCARE OY HAKUPROFIILI

ProCare Oy on yksi Pohjoismaiden johtavista kosmetiikan maahantuojista. Edustamme yli 20 kosmetiikka-alan brändiä (mm. Real Techniques, Jeffree Star Cosmetics & Eylure) ja vastaamme yli 3000 tuotteen myynnistä ja markkinoinnista sekä Pohjoismaissa että Baltiassa. Tuotteitamme löytyy niin apteekkeista, tavarataloista, suuremmista marketeista kuin verkkokaupoista. Toimimme Suomessa kahdessa paikassa: pääkonttori sijaitsee Hämeenlinnassa mutta myynti ja markkinointi on painottunut vahvasti Helsinkiin.

Vastaamme asiakasyritystemme sekä B2B että B2C myynnistä ja markkinoinnista. Etsimme nyt yritysten myyntitiimiin asiakaspalveluhenkilöä vastaamaan yrityksen koti- sekä ulkomaan asiakaspalvelusta. Pääset osaksi ammattitaitoista työyhteisöä, jossa jokaisen yksilön työpanos on tärkeä.

Työhösi kuuluu päivittäinen asiakaspalvelu yhteistyössä tilausten käsittelijämme kanssa. B2B-yhteydenpidon lisäksi saat osoittaa ammattiosaamistasi taloushallinnon tehtävissä. Hallitset MS Officeen ohjelmat ja sinulta löytyy kokemusta myös sähköisestä toiminnanohjausjärjestelmien käytöstä. Englannin kieli on työtehtävässä menestymisen kannalta välttämätöntä, sillä olet yhteydessä myös ulkomaisiin asiakkaisiimme.

Tärkeintä on, että olet mukautumiskykyinen ja numerotarkka osaaja, jolla on kaupallinen koulutus ja kokemusta vastaavista tehtävistä. Odotamme sinulta energistä ja järjestelmällistä työtettä. Omaat hyvät kommunikointitaidot ja oma-aloitteisen asenteen. Olet hyvä tiimipelaaja ja tulet hyvin toimeen erilaisten ihmisten kanssa.

Hakemamme paikka on sinulle, jolla on kiinnostusta työskennellä kosmetiikka-alalla nuorekkaassa, aikaansaavassa ja kehittyvässä yhteisössä. Olemme kasvava yritys ja suhtaudumme työhön suurella intohimolla. Haluamme auttaa työntekijöitä kehittymään urallaan omissa asemissaan. Meillä ei tarvi työskennellä yksin ja keksiä pyörää uudestaan, vaan olemme aina valmiita auttamaan toisiamme.

www.procare.fi

Lisätiedot:
Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

RIIHISOFT OY HAKUPROFIILI

Riihisoft on vuonna 2011 perustettu monipuolinen henkilöstön omistama ohjelmistokumppani. Tarjoamme erilaisia päätelaitehallintaan, verkkopalveluratkaisuihin sekä räätälöityjen yritysohjelmistojen kehitykseen liittyviä palveluita. Olemme Microsoftin Silver Partner sekä meidät on palkittu Kauppalehden Menestyjä-yrityksenä vuonna 2019. Olemme kasvaneet tasaisesti kuluneen kymmenen vuoden aikana. Viimeiset neljä vuotta olemme kehittäneet myös Riihicloud -liiketoimintaamme ja siihen liittyviä palveluita, joiden pariin haemmekin nyt lisää resurssia.

Haemme myynnin ja markkinoinnin koordinaattoria vauhdittamaan Riihicloudin palveluiden myyntiä sekä tulevaa kansainvälistymistä. Taustalla on tiivis brändityö yhdessä yhteistyökumppanin kanssa. Olemme tehneet paljon työtä myynnin edistämiseksi, yhteistyökumppaneiden saamiseksi sekä tunnettuuden lisäämiseksi. Tarvitsemme kuitenkin lisää henkilöresurssia, jotta tavoitteemme kansainvälistymisen ja kasvun suhteen toteutuvat.

Haemme myyntihenkistä henkilöä, joka innostuu myös markkinoinnin tekemisestä sekä myynnin ja markkinoinnin yhteispelin tehostamisesta. Haluat kehittyä asiantuntijaksi, etkä pelkää oppia työtä tekemällä. Virheitä sattuu, mutta olet valmis oppimaan niistä ja kehittymään ammatillisesti. Olemme suuntaamassa kansainvälisille markkinoille, minkä vuoksi englannin osaamisesi on oltava täysin sujuvaa. Arvostamme myynnin ja/tai markkinoinnin kokemusta sekä IT-puolen kokemusta ja kiinnostusta, mutta ehdottomasti tärkeintä on motivaatio oppia. Olet toimelias, itseohjautuva ja haluat kehittää asioita parempaan suuntaan. Sinulle tekemisen laatu on tärkeää, et hutilo kiireessä vaan pyrit aina parhaimpaasi.

Riihicloudin ohjelmistokehityspalveluiden kanssa työskentelee lisäksi seitsemän muuta huumorintajuista ammattilasta. Meillä töitä ei tehdä otsa kurtussa, vaan töissä saa sekä pitää ehdottomasti viihtyä ja pitää hauskaa, kunhan laatu ei kärsi. Työnantajana haluamme kannustaa työntekijöitämme kehitykseen ja uusien ideoiden toteuttamiseen. Luotamme henkilöstöön, olemme joustavia ja pyrimme olemaan tänään parempi työpaikka kuin eilen.

Uskomme täysillä tuotteisiimme ja niiden menestysmahdollisuuksiimme. Meillä on talo täynnä huippuammattilaisia ja alan parasta osaamista, jota viemme parhaillaan maailmalle. Tarjoamme sinulle mahdollisuuden olla osa tätä kasvua ja samalla kehittyä itse myyjänä sekä markkinoijana.

www.riihicloud.fi/

Lisätiedot:
Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

SCALAR OY HAKUPROFIILI

Vuodesta 1987 toiminut Scalar Oy on teknisten laitteiden, koneiden ja ohjelmistojen maahantuontiyritys. Meillä on vahva asiantuntemus ja osaaminen maahantuomiimme tuotteisiin. Edustamamme tuotteet ovat alansa terävintä kärkeä. Tekninen osaaminen, neuvonta, asennuspalvelu ja koulutus ovat toimintamme ydin. Asiakkaamme toimivat muovi-, metalli-, ja puuteollisuudessa. Toimitamme koneita, laitteita, oheislaitteita ja ohjelmistoja. Tarjontamme kuuluvat laitteet kappaleenkäsittelyyn, sekä kappaleenkäsittely osat kaikille teollisuudenaloille. Tarjonnassamme on myös kunnossapidon mittalaitteistot. Ylläpidämme osaamistamme ja seuraamme kehitystä päämiestemme avustuksella, näin asiakkaamme voivat olla varmoja osaamisesta ja tarpeisiin sopivista tuotteista sekä palveluista.

Haemme kasvumme vauhdittajaksi myynnin osaajaa kasvavaan tiimiimme. Tulet työskentelemään pääasiassa metsäteollisuuden ja kappaleenkäsittelyyn liittyvien tuotteiden parissa. Työ koostuu asiakkaiden kontaktoinnista ja tapaamisista, jonka takia työhön sisältyy paljon liikkumista Suomessa. Muuttuvat maisemat ja erilaiset asiakkaat pitävät huolen siitä, ettei yhdestäkään päivästä muodostu samanlainen.

Tehtävässä menestyt, jos olet asiakaskeskeinen pitkän linjan puurtaja. Nautit siitä, että voit ratkaista tuotteidemme avulla asiakkaidemme arjen haasteita ja pystyt ohjaamaa heitä kohti kannattavampaa bisnestä. Sinulla on jonkin verran teknistä ymmärrystä sekä puhut ja kirjoitat suomen lisäksi sujuvasti myös englanniksi. Nautit matkustamisesta, tulet toimeen kaikenlaisten ihmisten kanssa ja pystyt keskustelemaan asiakkaiden kanssa melkeinpä mistä tahansa aiheesta.

Odotamme rehtiä ja reilua työtettä. Olet huumorintajuinen ja joustava. Joskus työpäivät saattavat venyä, toisinaan on mahdollista pitää pientä breikkiäkin. Olet tiimipelaaja ja myyntiotteesi on kuunteleva ja keskustelevala. Seisot sanojesi ja tekojesi takana sekä osaat ottaa opiksesi tekemistäsi virheistä.

Olemme työorientoitunut työyhteisö, jossa autetaan toista tarvittaessa. Porukassamme on hyvä tiimihenki, osaamme niin ottaa vastaan kuin antaakin toisillemme rakentavaa palautetta. Keskitymme edustamiimme tuotteisiin, emmekä turhaan kommentoi toisten tuotteita tai tekemisiä. Työnantajana olemme vaativa, mutta vastaavasti myös reilu. Tarjoamme työntekijöillemme hyvät työkalut ja normitilanteessa mahdollisuuden kouluttautua päämiestemme avulla. Pääset työskentelemään kehittyvässä yrityksessä, jossa on mahdollista kasvaa omassa roolissa nopeastikin. Yrityksellämme on hyvä maine asiakkaidemme keskuudessa, joten voit luottaa sen nimeen. Meillä olet osa työyhteisöä, jossa pääset omalta osaltasi vaikuttamaan asioihin ja rakentamaan kanssamme tulevaisuutta. Tulevaisuuden rakentaminen alkaa nyt, oletko mukana?

www.scalar.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

SUOMEN CARAVAN MEDIA OY HAKUPROFIILI

Suomen Caravan Media on Suomen johtava leirintämatkailun media, joka julkaisee sekä painettua että digitaalista Caravan-lehteä. Lisäksi yhtiöllä on muuta pienimuotoista liiketoimintaa, kuten SM-Caravan tuotteet. Mediaa käyttää ja seuraa noin 136 000 lukijaa. Toiminnalla on pitkä historia vuodesta 1964 lähtien.

Haemme markkinoinnin ja myynnin osaajaa rakentamaan kasvua lehden tilaajämäärissä ja yhdistyksen jäsenmäärässä sekä hankkimaan uusia ilmoitusasiakkaita. Lisäksi yhtiömme tavoitteena on sähköisen lehden latausmäärien kasvattaminen. Meillä pääset kehittämään mediamme tunnettavuutta ja innovoimaan uusia ajatuksia pienen tiimimme yhtenä ydinpelaajana.

Arvostamme kiinnostusta myynnin ja asiakkuuksien kehittämiseen sekä markkinoinnin kokonaisuuden ymmärtämistä. Meille on tärkeää, että pystyt hyödyntämään nykyaikaisia teknisiä toimintatapoja ja sovelluksia arki työssäsi. Odotamme aktiivista, itsenäistä ja ennakoivaa työtettä. Tässä työssä menestyt jos ymmärrät ja jaat alan harrastajien arvomaailman sekä tulet toimeen erilaisten ihmisten kanssa. Kärsivällisyys, hyvät kuuntelutaidot, kyky empatiaan ja kiinnostus asiakkaita kohtaan auttavat myös onnistumaan työssäsi. Myyntikokemus ja uskallus tarttua luuriin auttavat sinut alkuun. Englannin ja ruotsin kielen osaaminen on plussaa mutta ei välttämätöntä.

Tulet olemaan osa pientä mutta tiivistä tiimiä ja siksi arvostamme tiimityöskentelytaitoja. Saat mahdollisuuden toteuttaa itseäsi ja tehdä asioita omien näkemysten pohjalta. Tiimimme tarjoaa työkalureiksesi pitkän linjan konkareita ja uudempia alan ammattilaisia. Uskomme, että kaikkiin kysymyksiin löytyy vastaus ja autamme toisiamme kuullen sekä huomioiden toistemme ajatuksia ja näkökulmia. Olemme yritykseemme sitoutunut ja omistautunut perheyhteisömainen porukka - oman alamme huippuosaajia. Meillä pääset työskentelemään erilaisten ihmisten kanssa ja tekemään töitä ainutlaatuisen aiheen parissa.

www.caravan-lehti.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013

TRANS FARM OY HAKUPROFIILI

Trans Farm Oy on vuonna 1990 perustettu erikoiskasviosaamista omaava yritys. Olemme aloittaneet toimintamme Riihimäellä kuminan viljelyllä, mutta nyt olemme laajentamassa liiketoimintaamme öljyhampun sopimusviljelyttämiseen ja prosessointiin. Toimintamme laajentuessa avaamme Riihimäen rinnalle uuden toimipisteen Hausjärven Oittiin. Öljyhamppuliiketoiminnot sijaitsevat Oitin toimipisteessä.

Haemme mukaan kasvuamme rakentamaan visuaalisella silmällä varustettua markkinoinnin ja myynnin moniosaajaa. Tehtäviisi kuuluvat mm. tiedotteiden kirjoittaminen, näytepussipainatusten suunnittelu, nettisivujemme päivittäminen, yhteydenpito asiakkaisiin, myyntityö puhelimitse ja sähköpostitse sekä erilaisten myyntimateriaalien laatiminen. Pääset myös kehittämään kokonaisuudessaan yrityksemme markkinoinnin ja myynnin prosesseja omalla työpanoksellasi.

Tehtävässä menestyminen edellyttää englannin ja suomen kielen hyvää osaamista. Omaat hyvät tietotekniset taidot ja sinulta löytyy jonkin verran osaamista myös taitto-ohjelmista, kuten esimerkiksi InDesignista. Lisäksi työssä onnistuminen edellyttää kaupallista koulutusta tai työkokemusta myynnin ja markkinoinnin alalta. Osaaminen ja kokemus maatalouden parista katsotaan eduksesi.

Odotamme sinulta oma-aloitteista, täsmällistä ja motivoitunutta työtettä. Osaat kuunnella hyvin toimeksiannot ja ottaa tietoa vastaan. Olet työssäsä oma-aloitteinen, täsmällinen ja vastuuntuntoinen sekä viet loppuun asti sen minkä aloitat. Olet positiivinen ja sinulla on hyvät vuorovaikutustaidot ja ihmisläheinen tekemisen ote.

Olemme ennakkoluuloton, joustava ja kasvuhakuinen työporukka. Työntekijöiden vaihtuvuus yrityksessämme on vähäistä, mikä kertoo siitä, että meidät koetaan mukavaksi työpaikaksi. Organisaationa olemme kevyt ja helposti lähestyttävä. Tarjoamme mielenkiintoisen työn ainutlaatuisella alalla, jossa pääset tekemään uutta ja edistämään suomalaisen elintarvikeyrityksen kasvua maailmalla.

www.transfarm.fi

Lisätiedot:
Hanne-Mari Miskala
Aava & Bang Oy
markkinointivirittamo@bang.fi
044 493 6013

UPTO OY HAKUPROFIILI

Autamme asiakkaitamme viestimään näytöillä ja saamaan niistä parhaan hyödyn irti. Olemme osa Praecom Groupia, jonka missiona on tarjota asiakkailleen koskettavia kohtaamisia.

Tarjoamme asiakkaillemme ratkaisuja työyhteisöviestintään, mainontaan sekä opastamiseen keskitetysti hallittavien digitaalisten näyttöjen ja mobiiliviestintäratkaisujen avulla. Toimipisteemme sijaitsevat Hämeenlinnassa, Tampereella sekä Vantaalla.

Haemme sisällöntuottajaa web-markkinointiimme. Tehtävänäsi on herättää mielenkiintoa, tarjota hyödyllistä sisältöä sekä aiheuttaa keskustelua tulevissa asiakkaissamme. Tarjoamme sinulle perusteellisen perehdytyksen yrityksemme toimintaan, mutta seuraavia asioita arvostamme erityisesti:

- digimarkkinoinnin kokemus (google, some yms.)
- Sisällöntuotannon kokemus (blogit, kotisivut, some)
- Erinomainen kirjoitettu suomen kieli
- Kirjoitettu englanti ja/tai ruotsi katsotaan eduksi
- Adobe-tuotteiden osaaminen

Odotamme sinulta aktiivista, itsenäistä ja oma-aloitteista työtettä. Osaat luoda oman näkemyksen annettujen tietojen ja tavoitteiden pohjalta. Olet kunnianhimoinen, vastuuntuntoinen ja haluat aidosti oppia lisää.

Me taas olemme jatkuvasti kehittyvä ja kasvuun tähtäävä työyhteisö. Olemme joustava työnantaja ja meillä pääset toteuttamaan itseäsi. Emoyhtiön kautta tarjoamme itseämme suuremmat mahdollisuudet kehittyä ja nähdä tämän alueen liiketoimintaa laajemmasta mittakaavasta.

www.upto.fi

Lisätiedot:

Hanne-Mari Miskala

Aava & Bang Oy

markkinointivirittamo@bang.fi

044 493 6013